

PAKIET 2600 PKT PLUS ZESTAW 5 KREMÓW BD I 5 LUNACOLI ORAZ GRATISY I PAKIETY 1300 PKT Z GRATISAMI

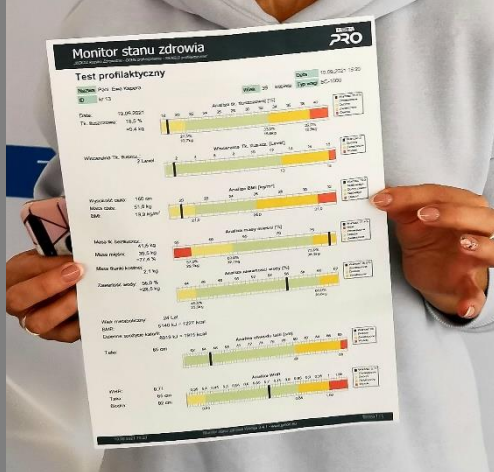
ZASADY I PODPOWIEDZI



Grupa straciła

219,6kg

w tym 23 osoby straciły od 5kg do 11,5kg



Rekrutacja Nowych Menedżerów w ramach promocji grudniowej w COLWAY

Listopad to od wielu lat w COLWAY to miesiąc wyjątkowy. W listopadzie następuje czas żniw dla osób zaangażowanych we współpracę z naszą firmą. Wówczas notujemy najwyższe miesięczne obroty w skali całego roku. W tym miesiącu wynagrodzenia prowizyjne Menedżerów COLWAY szybują bardzo wysoko i 5-cyfrowe kwoty są normą u osób, które angażują się w budowanie swoich zespołów i ich wsparcie.

Teraz również w grudniu masz szansę na pozyskanie nowych współpracowników, nowych Menedżerów na bardzo atrakcyjnych warunkach.

W ramach promocji grudniowej w COLWAY możesz zaoferować swoim znajomym współpracę na preferencyjnych warunkach. Zyskują:

- Nominację Menedżerską (i wszystkie korzyści z niej płynące) przy zamówieniu o wartości 2600 PKT (zamiast zwyczajowych 10400 PKT)
- Natychmiastowy, stały, nieutralalny 42% rabat
- Atrakcyjny zestaw gratisowych produktów COLWAY o wartości katalogowej 3156 PLN
- Prawo do prowizji menedżerskiej
- Maksymalną międzymarżę przy zakupach Dystrybutorów i Klientów, których zainteresują możliwością kupowania produktów w sklepie internetowym COLWAY.
- Prawo do płacenia prowizją za produkty (do max 60% wartości zakupów menedżerskich)
- Prawo do udziału w szkoleniach dedykowanych menedżerom, udziału w eventach, rocznicach, wyjazdach zagranicznych organizowanych przez COLWAY

To Twój arsenał argumentów w rozmowach z potencjalnym, przyszłymi Menedżerami, którzy zasilą szeregi Twojego zespołu.

Aby skutecznie polecać możliwości jakie oferuje COLWAY musisz się przygotować do rozmowy, która powinna mieć aspekt biznesowy. Musisz pokazać korzyści z dołączenia do COLWAY oraz z zakupu pakietu listopadowego.

WAŻNE: zaoferowanie przez Ciebie pakietu listopadowego komuś w Twoich znajomych powinno poza obietnicą zysku zawierać również rozwiązania, które pozwolą ten zysk osiągnąć!

Twój rozmówca zazwyczaj nie zna całej oferty COLWAY. Nie wie, jak polecać produkty, które zamówi i te, które otrzyma w ramach pakietu gratisów. Nie będzie wiedział, jak zainteresować swoich znajomych produktami COLWAY oraz jak może zarejestrować nowych Dystrybutorów do systemu sklepu COLWAY!

A do tego stanie przed dylematem zainwestowania kwoty ok 3750 PLN i będzie się zastanawiać, jak szybko te pieniądze odzyska?

Musisz zrobić wszystko co w Twojej mocy, by pokazać atrakcyjność naszej oferty oraz przedstawić rozwiązania sprzedażowo-prezentacyjne, które pozwolą Twojemu nowemu Menedżerowi szybko odzyskać zainwestowaną kwotę i zarobić obiecane przez Ciebie pieniądze.

Zapraszając do współpracy nową osobę, oferujesz jej sprawdzony model biznesowy.

Twój nowy Menedżer powinien otrzymać od Ciebie podpowiedzi mówiące o tym, jak w szybki i skuteczny sposób ma polecić zamówiony Pakiet oraz, a może przede wszystkim co w skład tego Pakietu powinno wchodzić?

Pamiętaj, że nowa osoba, której zaproponujesz dołączenie do Twojego zespołu i zakup Pakietu ma prawo oczekiwać, że pomożesz jej dobrze rozpocząć biznesową przygodę z COLWAY.

- **Osoba, której proponujesz współpracę, z oczywistych powodów może mieć kilka wątpliwości:**
- **Czy produkty COLWAY są faktycznie tak skuteczne, jak mówisz?**
- **Czy łatwo się te produkty poleca innym?**
- **Czy i w jakim czasie będzie można odzyskać zainwestowane w Pakiet pieniądze?**
- **Ile można na tym zarobić i jak to zrobić?**

Odpowiedz na te pytania i pokazanie rozwiązań, a także pomoc w ich wprowadzeniu będzie decydować o sukcesie rekrutacyjnym.

Jeśli podpowiesz swojemu nowemu Menedżerowi jak skomponować Pakiet i powiesz mu co powinien zrobić, by szybko polecić produkty z Pakietu, a do tego pomożesz mu to zrobić, pokazując skuteczne metody pracy, to zyskasz doskonale przygotowanego do pracy Menedżera, który będzie mocnym punktem Twojego zespołu.

Taka osoba będzie również doskonale zmotywowana. Tę motywację wzmocni szybko osiągnięty zarobek, nauka sprawdzonej metody pracy, dobra atmosfera na spotkaniach oraz poczucie Twojego wsparcia.

Trudno o bardziej skuteczną pracę rekrutacyjną niż taka, w czasie której pokazujesz nowej osobie wszystkie aspekty pracy Menedżera i te metody okazują się skuteczne.

Ważne, by zaangażować nowego Menedżera w ten proces. Oznacza to, że nowy Menedżer powinien powtarzać po Tobie Twoje działania i od pierwszego spotkania z klientami/potencjalnymi Dystrybutorami wykonywać czynności przynoszące efekty sprzedażowe (o tym dalej w tekście).

Taki proces prowadzenia nowego Menedżera będzie miało charakter mocno duplikacyjny. A przecież o łatwość powtarzania skutecznych metod działania chodzi w naszym biznesie.

Najważniejszy element tego procesu to dobre przygotowanie i poprowadzenie spotkań, na które Twój nowy Menedżer zaprosi swoich znajomych, a Ty wraz z nim zaprezentujecie skuteczność działania produktów COLWAY i pokażecie atrakcyjność przygotowanej z okazji tych spotkań oferty, korzystając z tego co zawarliśmy w Pakietach Listopadowych.

Grudniowy Pakiet Promocyjny składa się z:

- Produkty o wartości min 2600 PKT
- Zestaw 5 kremów Blue Diamond z gwarantowanym Moissanitem oraz 5 opakowań LunaColu
- Zestaw Gratisów, dopasowanych do proponowanego modelu demonstracji biznesu COLWAY: Kolagen VEGE 45 ml – 1 szt., Kolagen Silver 100 ml – 1 szt., Colvita 60 – 1 szt., DetoCol – 2 szt., Colgenium – 1 szt., Atelowoda Komórkowa – 5 szt., Peeling Blue Diamond – 5 szt., Olejek CBD COLWAY – 1 szt. Certyfikaty GRA – 5 szt.

(w sumie to 23 produktów, których wartość katalogowa to 3156,00 PLN)



Tak skomponowany zestaw Gratisów pozwoli na zaprezentowanie nowemu Menedżerowi modelu pracy, który pozwoli na szybkie odsprzedanie produktów zamówionych w ramach Promocji grudniowej.

Oczywiście będzie w tym potrzebna Twoja pomoc i wsparcie udzielone nowemu Menedżerowi.

Proponuję wykorzystanie sprawdzonym programów COLWAY, czyli MASAŻU KOLAGENOWEGO, VITALNYCH do 100 oraz Kolagenowej Odnowy.

Zademonstruj, jak działają te programy i naucz nowego Menedżera jak je wykorzystywać.

Zaproponuj nowej osobie zrobienie konkretnego zamówienia, dopasowanego do takiego sposobu pracy.

Co powinno znaleźć się w koszyku zamówienia o wartości min 2600 PKT (to tylko sugestia, Ty decydujesz o ostatecznej zawartości Twojego koszyka 2600pkt)?

Twój nowy Menedżer jeszcze nie wie, które produkty jak się sprzedaje i jak powinien je polecać? Musi tego doświadczyć przy Twojej pomocy. To Ty musisz pomóc nowej osobie skomponować koszyk zakupowy w sposób, który będzie łatwy do odsprzedania, a następnie musisz pokazać swojemu Menedżerowi jak ma polecić produkty COLWAY swoim znajomym.

Proponujemy do koszyka włożyć: 5 sztuk Kolagenu Platinum 100 ml, 5 sztuk Kolagenowego Żelu do Mycia, 4 sztuki Ampulek Blue Diamond Spectrum, 3 sztuki Kolagenu VEGE 45ml i 1 opakowanie Witaminy C-olway.

To da wartość 2601, 34 PKT,

Oczywiście do pakietu trzeba dodać zestaw 5 Kremów BD i 5 opakowań LunaColu.

Tak skomponowany koszyk kosztuje niecałe 3754 PLN, a kupuje on produkty warte w cenach katalogowych 6423 PLN. Do tego otrzymuje Zestaw Gratisów o wartości katalogowej 3156 PLN.

A to oznacza, że inwestując 3754 PLN Twój nowy Menedżer otrzymuje produkty o wartości katalogowej 9588 PLN.

Oczywiście możesz nabyć taki Pakiet również dla siebie.

Dlaczego proponujemy tak skomponowany koszyk produktowy?

Ponieważ tak dobrane produkty bardzo łatwo połączyć w zestawy sprzedażowe dla Klientów Twojego nowego Menedżera. A to ułatwi ich sprzedaż. Oczywiście wciąż przy Twojej pomocy, ponieważ taka jest powinność Lidera/Sponsora, który proponuje skorzystanie z oferty biznesowej COLWAY.

Co zatem przyjdzie w paczce od COLWAY? Podsumujmy to:

5 opakowań suplementu LunaCol

2 opakowania suplementu DetoCol

1 opakowanie suplementu Colgenium (dodatkowo w paczce znajdzie się 5 sztuk testów na pamięć, wspomagających sprzedaż Colgenium)

5 opakowań Kolagenu Platinum 100 ml

5 opakowań Atelowody Komórkowej

5 opakowań Kremu Blue Diamond z gwarantowanym Moissanitem.

5 opakowań Peelingu Blue Diamond

1 opakowanie Kolagenu Silver 100 ml

4 opakowania Ampułek Blue Diamond Spectrum

4 opakowanie Kolagenu VEGE 45 ml

4 opakowanie Kolagenowego Żelu do Mycia

1 sztukę Olejku CBD COLWAY

1 opakowanie suplementu Colvita 60 kaps.

1 sztukę Maski Eksfoliującej

5 sztuk certyfikatu potwierdzającego jakość Moissanitów, które są dodane do kremów Blue Diamond

Wydaje się, że jest tego sporo, ale jeśli podzielimy to na zestawy sprzedażowe i wykorzystamy gratisy do tego, by wesprzeć sprzedaż produktów w pełnej, katalogowej cenie, to otrzymamy następujące zestawy:

Suplementacyjne

- 2 sztuki Zestawu: 2 x LunaCol plus DetoCol Gratis plus 3-miesięczną opiekę Dietetyka w programie Vitalni do 100

Kosmetyczno-pielęgnacyjne

- 5 Zestawów Masażu Kolagenowego: Kolagen Platinum 100 ml i Krem Blue Diamond z gwarantowanym Moissanitem plus w gratisie Peeling BD i Atelowoda Komórkowa

Lub

- 5 Zestawów: Kolagen Platinum 100ml plus Atelowoda Komórkowa Gratis
- 5 Zestawów: Krem Blue Diamond z gwarantowanym Moissanitem plus Peeling BD Gratis.

Dodatkowo

Możecie stworzyć dowolne zestawy wg własnego uznania i wiedzy.

Tak skomponowany koszyk oznacza, że musimy pomóc naszemu nowemu Menedżerowi polecić Zestawy 10-15 jego znajomym. A to oznacza, że nowy Menedżer lub Menedżerka powinni zaprosić ok 15-20 osób. Wyjdą z tego zapewne dwa, trzy spotkania. Dwa pierwsze wymagają Twojej obecności oraz Twojej pomocy. Oraz Twojego sponsoringu w postaci produktów, których użyjesz do prezentacji Masażu Kolagenowego.

Pokażcie razem w Twoim nowym Menedżerem korzyści zakupowe jego znajomym.

Zrób pokaz Masażu Kolagenowego (przejdziemy do tego w dalszej części materiału) i pokaż Promocyjne Zestawy Sprzedażowe.



CENA: 656,00 PLN



WARTOŚĆ GRATISÓW: 278,00 PLN



PLUS MOISSANIT



CENA: 319,00 PLN



WARTOŚĆ GRATISU: 129,00 PLN



PLUS MOISSANIT



CENA: 337,00 PLN



WARTOŚĆ GRATISU: 149,00 PLN



CENA: ~~494,00 PLN~~ 420,00 PLN



WARTOŚĆ GRATISU: 129,00 PLN



PLUS OPIEKA DIETETYKA (3m-ce)



CENA: 356,00 PLN



WARTOŚĆ GRATISU: 137,00 PLN



CENA: 394,00 PLN



WARTOŚĆ GRATISU: 137,00 PLN



COLWAY

Podsumujmy, ile zarobi Twój nowy Menedżer?

Sprzedaje produkty COLWAY w pełnej katalogowej cenie dodając bardzo atrakcyjne gratisy.

Pokazuje wartość tych produktów i ich jakość poprzez zorganizowanie pokazu masażu kolagenowego.

| ile sztuk | Zestaw | cena 100% | SUMA |
|---|---|-----------|----------------|
| 2 | Kolagen Platinum, Krem Blue Diamond plus Peeling i Atelowoda Komórkowa GRATIS | 656,00 | 1312,00 |
| 3 | Krem Blue Diamond i Peeling Gratis | 319,00 | 957,00 |
| 3 | Kolagen Platinum i Atelowoda Gratis | 337,00 | 1011,00 |
| 2 | 2xLunaCol i DetoCol Gratis | 420,00 | 840,00 |
| 1 | Ampułki, Kolagen Silver i Ampułki Gratis | 394,00 | 394,00 |
| 1 | Ampułki, Kolagen Vege i Ampułki Gratis | 356,00 | 356,00 |
| PRZYCHÓD | | | 4870,00 |
| | Pozostałe produkty z przykładowego zamówienia sprzedane z 30% rabatem zarejestrowanym Dystrybutorom | 1311 | 1311,00 |
| Przychód ze sprzedażą Platinum i Silver | | | 6181,00 |
| Odejmij inwestycję w Pakiet | | | 3754,00 |
| ZAROBEK NA JEDNYM PAKIECIE | | | 2427,00 |

Dzięki temu na jednym Pakiecie zarabia ponad 2400 PLN. I jest to możliwe do osiągnięcia w czasie 2-3 spotkań, które będą trwać po ok 1-1,5 godziny.

WAŻNE: naucz swojego nowego Menedżera, by każdego swojego znajomego rejestrował od razu do sklepu COLWAY przy wykorzystaniu linka rejestracyjnego.

Wy tłumacz jaką będzie miał korzyść z tego, że podzieli się ze swoimi znajomymi możliwościami jakie daje COLWAY, w tym możliwością kupowania taniej produktów COLWAY.

Znajomi Twojego nowego Menedżera docenią dodatkową korzyść z jakiej będą mogli czerpać w przyszłości. A jeśli np. Kolagen Platinum 100 ml i Atelowodę Komórkową Gratis, to możemy zakładać, że Atelowoda skończy się wcześniej. Wówczas znajoma Twojego nowego Menedżera doceni fakt, że jest Dystrybutorem COLWAY i że ten fakt uprawnia ją dokupienia Atelowody Komórkowej taniej o blisko 45 PLN i zaoszczędzenia tej kwoty. A w kolejnych miesiącach, gdy skończy się jej Kolagen, to kolejne opakowanie będzie mogła nabyć o ponad 100 PLN taniej. Właśnie dlatego, że została zarejestrowana do COLWAY. Twój Menedżer w każdym z tych przypadków otrzyma tzw. międzymarżę. I tak będzie z każdym kolejnym zakupem, zgodnie z zasadami Planu Finansowego COLWAY.

W grudniu 2021 możesz również zaproponować nabycie Pakietów 1300 PKT z atrakcyjnymi gratisami.

Zasady pracy z nimi mogą być bardzo podobne jak z Pakietem 2600 – inwestycja jest mniejsza.

Może również te produkty sprzedawać swoim znajomym, rejestrując ich w COLWAY i dając im 30% rabatu.

W obu przypadkach zarobek z jednego Pakietu 1300 PKT wyniesie ok 1200-1300 PLN.

Jeżeli sprzedaż produktów nastąpi w pełnej cenie katalogowej, to zarobek może się podwoić.

Każdy z tych Pakietów będzie do nabycia z maksymalnym rabatem 42%, niezależnie od tego, na jakim poziomie rabatowym jest osoba kupująca. Natomiast dwa takie Pakiety kupione w ramach Promocji Grudniowej dają pełne przywileje menedżerskie.

PAKIET 1300 PKT nr1

- Zamówienie DOWOLNYCH produktów COLWAY o wartości min. 1300 PKT
- Do tego Zestaw(3xKrem BlueDiamond z Moissanitem +2xLunaCol – produkty nieoprowizjowane)
- Czyli inwestycja ok. 1900,00PLN
- Prawo do 42% rabatu na TO JEDNO zamówienie (jeśli jesteś D30-38%)
- Gratisy o wartości 1647 PLN
- Możliwość zarobku od 1250 do 2900 PLN.



COLWAY

GRATISY do Pakietu 1300PKT nr1



COLWAY

Podpowiedz osobie, której zaproponujesz ten Pakiet 1300 PKT, by zainteresowała się organizacją spotkania dla znajomych, w czasie którego zaprezentujecie skuteczność produktów COLWAY i pokażecie jakie efekty daje masaż kolagenowy. Pomóż do spotkanie poprowadzić, zademonstruj taki masaż. Zaangażuj organizatorkę/organizatora do tego, by ta osoba była drugą osobą, która masuje. W takim przypadku na każdym spotkaniu dwie zaproszone osoby doświadczą masażu kolagenowego.



COLWAY

PAKIET 1300 PKT nr2

- Zamówienie DOWOLNYCH produktów COLWAY o wartości min. 1300 PKT
- Do tego Zestaw(2xKrem BlueDiamond z Moissanitem +3xLunaCol – produkty nieoprowizjowane)
- Czyli inwestycja ok. 1800,00PLN
- Prawo do 42% rabatu na TO JEDNO zamówienie
- Gratisy o wartości 1509 PLN
- Możliwość zarobku od 1200 do 2700 PLN.



GRATISY do Pakietu 1300PKT nr2



Wybierającemu ten Pakiet 1300, zasugeruj dołączenie do Vitalnych oraz to, by zaprosiła do tego programu swoich znajomych. Pokaż efekty udziału w Programie. Jeśli Ty uczestniczysz w Vitalnych do 100, opowiedz o swoich doświadczeniach oraz o wsparciu jakie otrzymujesz od Dietetyka Klinicznego, który opiekuje się uczestnikami Programu. Zaproponuj również dołączenie do Programu Kolagenowa Odnowa, by osoby, które z tego programu skorzystają mogły wyglądać jeszcze piękniej niż zwykle w okresie świąteczno-noworocznym.



No dobrze. Czas przystąpić do pracy.

Jak powinno wyglądać dobrze przygotowane spotkanie, które poprowadzisz dla znajomych Twojego nowego Menedżera?

Masz dwie możliwości:

Możliwość pierwsza.

Twój nowy Menedżer zamawia Pakiet 2600 PKT Plus Zestaw 5 kremów BD i 5 LunaColi oraz otrzymuje Zestaw Gratisów.

Prosisz go o zaproszenie znajomych na spotkanie. Podpowiadasz, by zaproszenie zawierało informacje o tym, że osoby zaproszone będą mogły dowiedzieć się jak właściwie pielęgnować skórę twarzy, by spowolnić procesy starzenia skóry i by przywrócić jej właściwą kondycję i wygląd. Oraz będzie można dowiedzieć się kilku ważnych informacji na temat tego jakie działania podjąć, by zminimalizować ryzyko zachorowania na choroby cywilizacyjne.

Oczywiście dobrze będzie, jeśli podpowiesz jak takie zaproszenie przekazać w sposób najbardziej zbliżony do tego jak na co dzień ze sobą rozmawiamy.

Np. tak: *Cześć Krysiu, słuchaj wpadnij do mnie we wtorek o 20.00. Zapraszam też kilka dziewczyn, bo moja znajoma będzie u mnie organizowała pokaz masażu kolagenowego. Świetna rzecz – wygląda się po tym o 10 lat młodziej 😊, ja miałam taki masaż i jestem zachwycona. A jak coś Ci się spodoba, to będą super promocje. Pogadamy, pośmiejemy się, zrobie dobrą herbatę. No to jesteście umówione.*

Wyjaśnij, to jak ważne jest, by na spotkaniu było 6-8 kobiet. Powiedz, że Twoja nowa Menedżerka będzie razem z Tobą robiła masaż kolagenowy.

Przynieś ze sobą produkty niezbędne do wykonania masażu kolagenowego (Kolagenowy żel do mycia, Peeling, Atelowodę, Kolagen Platinum, Krem Blue Diamond). Weź również prezentację z filmem dotyczącym Programu Vitalni do 100. Zadbaj o to, by jeśli tylko to możliwe mieć ze sobą biżuterię COLWAY z Moissanitem.

A dodatkowo sprawdź przed spotkaniem aktualne ceny Moissanitów np. na Allegro, wpisując w wyszukiwarce następujące dane: Moissanit 5mm (lub 0,5ct – ponieważ część sprzedających posługuje się wartością wyrażoną w karatach), szukaj kamieni o cechach: blue, jakość/czystość Excellent lub VVS2 – to da skalę porównawczą ceny tego pięknego kamienia – choć większość oferowanych tam, to będą kamienie pochodzenia chińskiego, gorszej jakości niż te dodane do kremu Blue Diamond.



Jak przebiegać powinno spotkanie z Masażem Kolagenowym?

Zaproś do masażu dwie z zaproszonych osób. Jedną osobę będziesz masować Ty, drugą Twój nowy Menedżer. Wyjaśnij nowemu Menedżerowi, że na tym polega współpraca z COLWAY. Na rekomendowaniu produktów COLWAY oraz ich właściwym prezentowaniu.

Powiedz osobom masowanym i pozostałym uczestnikom spotkania, że za chwilę zobaczą (i poczują) jak działa Kolagen COLWAY i jakich efektów można się spodziewać po regularnym stosowaniu produktów COLWAY?

Poproś gospodarzy, by przygotowali ręczniki, które zwinięte w wałek i podłożone pod głowę, pozwolą na zachowanie komfortu przez kilkanaście minut masażu. Przyda się również rolka papierowych ręczników do zabezpieczenia ubrania przed zamoczeniem w czasie masażu.

Wykonaj następujące kroki:

1. Zmycie twarzy Kolagenowym Żelem do Mycia
2. Nałożenie Peelingu
3. Masaż kolagenowy z wykorzystaniem Kolagenu Naturalnego Platinum oraz Atelowody Komórkowej
4. Nałożenie Kremu Blue Diamond

Krok po kroku

- 1) Poproś obie osoby, które będą masowane, by zmyły w łazience twarz (i makijaż, jeśli jest na twarzy 😊), zapewnij, że Kolagenowy Żel do mycia zmywa doskonale nawet wodoodporny makijaż, oczyszcza skórę, jednocześnie dbając o wartość lipidową skóry. Nie narusza tej warstwy, która jest naturalną ochroną dla skóry. Nie powoduje podrażnień. Ma uniwersalne zastosowanie wszędzie tam, gdzie wymagana jest delikatna pielęgnacja. Bardzo dobrze się sprawdza w pielęgnacji małych dzieci. Zadbaj o to, by uczestniczki masażu użyły małej dawki żelu (1-2 pompki) – podkreśl jego wydajność. Warto stosować żel minimum 2 razy dziennie.
- 2) Po umyciu twarzy poproś, by uczestniczki masażu usiadły wygodnie i odchyliły głowy do tyłu opierając je o oparcie krzesła/foteli. Użyj ręcznika zwiniętego w wałek i podłóż go pod kark, by zapewnić maksymalny komfort masowanym osobom. Następnie wyciśnij na swoją dłoń ilość Peelingu Blue Diamond odpowiadającą połówce orzecha włoskiego. Rozprowadź go na twarzy osoby, którą masujesz, tak by twarz była w całości pokryta peelingiem (białą widoczną warstwą). Pozostaw peeling na twarzy przez 10 minut, by enzymy zawarte w tym niezwykłym produkcie zmiękczyły i rozluźniły martwe komórki naskórka. Następnie masuj całą skórę okrężnymi kolistymi ruchami do momentu całkowitego wchłonięcia się kremowej masy produktu i utraty poślizgu, w tym etapie usuwamy zrogowaciały naskórek przez działanie mechaniczne. (Jeśli Twoja cera posiada widoczne poszerzone naczynia krwionośne lub często reaguje rumieniem, omijaj nadreaktywne obszary podczas masażu peelingiem). Etap ten przygotowuje skórę na lepsze wchłanianie Kolagenu. Gdy peeling się wchłonie, dokładnie zmyj go ze skóry i delikatnie strzep pozostałe drobiny chusteczką. Poproś, by osoba masowana dotknęła swoje skóry twarzy i opisała jakie odczucia temu towarzyszą? Jak zmienia się skóra po peelingu? W czasie nakładania peelingu opowiedz o tym, że nasz Peeling ma działanie trzykierunkowe! Najpierw pozwalamy na działanie enzymów, a następnie wykorzystujemy działanie mechaniczne, by skóra była maksymalnie oczyszczona, w trakcie trwania peelingu skóra cały czas wchłania cenne składniki odżywcze, regenerujące, w nim zawarte co zapewnia działanie Anti-Age. Taki zabieg warto powtarzać raz w tygodniu. Powiedz o tym.



- 3) Kolejny krok to to właściwy masaż kolagenowy przy użyciu Kolagenu Platinum oraz Atelowody Komórkowej. Atelowoda będzie służyć jako nawilżenie, ponieważ Kolagen Naturalny COLWAY MUSI być nakładany na mocno wilgotną skórę. Atelowoda nadaje się do tego doskonale wzmacniając efekt pielęgnacyjny. Zawiera wiele składników korzystnych dla naszej skóry. Jest bogata w jony minerałów, które mają zbawienny wpływ na skórę. Dodatkowo w jej skład wchodzi enzym dysmutaza podtlenkowa, które tworzy barierę dla wolnych rodników a także witaminę C, pozyskiwaną ze australijskiej śliwki kakaadu (to jeden z najlepszych „dostarczycieli” witaminy C). Witamina C wspiera działanie i produkcję kolagenu, wzmacnia naczynia krwionośne, dodatkowo rozświetlając skórę i likwidując drobne przebarwienia. Rozpyl Atelowodę na skórę twarzy osoby masowanej. Rozpyl ją również nad pozostałymi gośćmi, nawet na makijaż by mogli poczuć jej zapach i natychmiastowy komfort nawilżonej skóry. Na zwilżoną Atelowodą skórę nałóż pięć „pompek” Kolagenu Platinum. I wmasuj łagodnie w skórę twarzy. Używaj delikatnych, kolistych ruchów, pamiętając przy tym, by unikać ruchów „w dół”. A skupiać się nad ruchami „w górę”, tak by przeciwdziałać grawitacji. Gdy zaczynasz czuć brak poślizgu lub kleistość kolagenu na skórze, użyj ponownie Atelowody. Powtarzaj czynności, aż wmasujesz 10-15 „pompek” Kolagenu.



To potrwa ok 15 minut. Wykorzystaj ten czas na opowiedzenie o tym jak niezwykłym kosmetykiem pielęgnacyjnym jest Kolagen Naturalny COLWAY. Nasz kolagen jest białkiem pozyskiwanym ze skór rybich. Dzięki swojej budowie to białko ma niesamowite właściwości pielęgnacyjne. Jest bogaty w peptydy sygnałowe, co oznacza, że po przeniknięciu przez barierę naskórka, dociera do skóry właściwej i tam wysyła sygnały do komórek odpowiedzialnych za produkcję kolagenu w skórze. Komórki te nazywamy fibroblastami. Fibroblasty z upływem lat obniżają swoją produkcję, co skutkuje procesami starzenia skóry. Pojawiają się zmarszczki, brak elastyczności, itd. Jako jedyna firma dowiedliśmy, że nasz kolagen po nałożeniu na skórę, rozpada się na bardzo małe struktury białkowe, czyli peptydy. Dowiedliśmy, że ok 200 z nich ma wielkość poniżej 500 Daltonów (jednostka masy/wielkości komórkowej). A taka wielkość pozwala na pokonywanie bariery naskórka i docieranie do skóry właściwej. Regularne stosowanie Kolagenu Naturalnego w znacznym stopniu spowalnia procesy starzenia się skóry i przywraca jej promienny oraz zdrowy wygląd. Taki efekt jak widać po masażu po kilku dniach zniknie. Ale powróci i będzie się utrzymywał po mniej więcej 3 miesiącach regularnego stosowania Kolagenu – tyle trwa całkowita wymiana kolagenu w skórze. Kolagen należy stosować dwa razy dziennie (po jednej pompce nakładanej na nawilżoną skórę – najlepsze efekty uzyskujemy, gdy stosujemy go z Atelowodą Komórkową) – to wspańiały nierozzerwany wręcz duet.

W międzyczasie pokaż nagranie filmu o Programie Vitalni do 100 (link na końcu poradnika). Wyjaśnij, że to Program dedykowany dla osób, które korzystają ze sklepu COLWAY. Pokaż LunaCol i DetoCol, które są w pakiecie. Podkreśl, że opieka Dietetyka COLWAY jest darmowa w tym programie. A efekty, których można się spodziewać są spektakularne. Już samo stosowanie LunaColu w wydatnym stopniu poprawia funkcje odpornościowe organizmu i znacznie ogranicza ryzyko pojawienia się procesu nowotworzenia, czyli powstawania komórek rakowych w organizmie.



Opowiedz też o Kolagenowej Odnowie oraz o tym, jak skuteczne są nasze Ampułki Blue Diamond Spectrum.

- 4) Gdy skóra twarzy będzie sucha, czyli całość Kolagenu i Atelowody się wchłonie, użyj Kremu Blue Diamond. Nanieś niewielką ilość kremu przy pomocy szpatułki na skórę twarzy i delikatnie rozprowadź kończąc tym samym cały rytuał Masażu Kolagenowego. Opowiedz o tym, że krem jest produktem z bardzo bogatym składem i odżywia skórę bardzo skutecznie dzięki zawartym w nim, aż dwóm rodzajom naturalnych promotorów przenikania. Promotory pomagają dotrzeć wszystkim substancjom odżywczym w głąb skóry, ponieważ na chwilę tak jakby ją „otwierają” co bardzo znacząco zwiększa efektywność kosmetyku. Zwróć uwagę gości na natychmiastowy efekt jedwabistej cery, które daje ten krem. Poproś osoby, które uczestniczyły w masażu o ocenę kondycji swojej skóry po całym zabiegu.



Dopowiedz, że tylko dzisiaj Krem Niebieski Diament dostępny jest w promocyjnym zestawie z niezwykłym kamieniem szlachetnym o nazwie Moissanit. Wyjaśnij, że COLWAY został wybrany do promocji tych kamieni na rynku europejskim. Jeśli masz biżuterię COLWAY, to pokaż, jak wyglądają oprawione Moissanity. Poproś też, by osoby obecne na spotkaniu sprawdziły jaka jest aktualna cena Moissanitów o rozmiarze 5 mm (lub 0,5ct) na przykład na portalu Allegro. Szukajcie kamieni o jakości Excellent, ponieważ takie dokładany za darmo do naszych kremów.



Na koniec zrób dwie rzeczy – pokaż zestawy promocyjne i podkreśl to jaką wartość (cenę) mają produkty dokładane Gratis.

Oraz pomóż zarejestrować się osobom obecnym na spotkaniu do sklepu COLWAY. Użyj oczywiście linka rejestracyjnego Twojego nowego Menedżera – to będzie jego grupa Dystrybutorów.

Dodaj, że rejestracja oznacza 30% rabat na zakupy. Podkreśl, że dzisiaj bardziej opłaca się kupić zestawy promocyjne. Ale jeśli ktoś się bardzo uprze, to po zarejestrowaniu Ty i Twój Menedżer możecie sprzedawać produkty z 30% rabatem - ale wówczas bez gratisów. Gratisy też możecie sprzedawać. Korzyści finansowe dla nowego Menedżera będą bardzo podobne. Ale to ostateczność. Starajcie się kłaść nacisk na sprzedaż zestawów. Ponieważ sprzedany Kolagen i Atelowoda, albo Krem BD i Peeling oznaczać będą, że znajomi Twojego nowego Menedżera, korzystają od pierwszych chwil z przynajmniej dwóch produktów i wrócą do sklepu COLWAY najpierw po jeden, a potem po drugi.

Możliwość druga

Wykorzystujesz w niej swój Pakiet Listopadowy, zapewniając pełnię poczucia bezpieczeństwa swojemu nowemu Menedżerowi. Na czym to polega?

Zaopatrujesz się w Pakiet i umawiasz się ze swoim potencjalnym, nowym Menedżerem, że pomożesz jej/jemu zarobić ok 2500 PLN. On/ona nie musi ponosić żadnych inwestycji. Musi tylko zorganizować spotkanie i zaprosić do siebie swoich znajomych. I musi tych spotkań zorganizować minimum dwa, na każde zapraszając po 8-10 osób.

Spotkanie przebiega tak to opisane wyżej. Po czym następuje rozliczenie. Ponieważ to Ty jesteś Sponsorem, który zaopatrzył nowego Menedżera w produkty, to musisz je odzyskać. Ale zarobek, wynikający z różnicy pomiędzy ceną sprzedaży a ceną zakupu trafia do nowego Menedżera.

Czyli po spotkaniu, na którym zostaną wyprzedane produkty i gratisy robicie z nowym Menedżerem nowe zamówienie na Pakiet Listopadowy z dostawą do Ciebie (na Twój adres). Z pieniędzy ze sprzedaży produktów Ty bierzesz kwotę, która pozwoli opłacić Ci zamówienie i odebrać nową paczkę. Reszta, czyli zysk zostaje u Twojego nowego Menedżera. Jeśli ten zarobek to 2500 PLN, to zasugeruj Twojemu nowemu Menedżerowi, by zainwestował tę kwotę w kupno nowego Pakietu dla siebie. Musi dołożyć tylko ok 1200 PLN, ale teraz już wie, że w czasie 2-3 spotkań odsprzeda te produkty. I w sumie zarobi ok 5000 PLN. Zapewnij nowego Menedżera, że w razie potrzeby

wesprzesz go w sprzedaży tego drugiego Pakietu w grudniu. Choć jeśli postąpi dokładnie tak jak w czasie Waszych wspólnych spotkań, to poradzi sobie zapewne samodzielnie.

Jaką Ty masz korzyść z takiego prowadzenia nowego Menedżera?

Prowizję menedżerską za obrót listopadowy w wysokości ok 210 PLN za każdy zamówiony przez niego Pakiet. A następnie prowizję za każdym razem, gdy on lub jego Dystrybutorzy zrobią zamówienie. Raz wykonana praca będzie Ci „płacić” przez kolejne miesiące i lata.

Dodatkowo, jeśli jesteś Menedżerem Programowym uprawnionym do otrzymywania punktów Programu Lista Marzeń, to za każdy zamówiony Pakiet z 5 Kremami i 5 LunaColami, otrzymujesz 10 PKT LM.

W takim przypadku każdy Menedżer, który kupi dwa Pakiety (tak jak w opisie powyżej) zapewnia Tobie 20 PKT Programu Lista Marzeń. A 20 PKT możesz wymienić na nagrodę o wartości 800 PLN.

Jeśli zachęcisz do współpracy 2 a może 3 takie osoby, to równowartość nagrody, którą możesz zrealizować wyniesie 2400 PLN. A za to można już spełnić jakieś Marzenie.

Więcej informacji na stronie <https://colway.pl/program-lista-marzen/>



Link do filmu: „zaproszenie do Programu Vitalni do 100”

<https://www.youtube.com/watch?v=upqraecsfeY&t=60s>

(wciśnij i przytrzymaj klawisz Ctrl i kliknij w link powyżej,

by odtworzyć film lub jeśli to nie działa, to skopiuj link

i wklej go do Twojej przeglądarki)

